

Priser för DPR Programvara

Grundregel för programmens prissättning

Vi har valt att använda en numera mycket vanlig prispolicy: Programmen säljs som abonnemang **för ett år i taget**. Under året har du rätt att ladda ner nya versioner och du har fri support. Angivet pris avser första årets abonnemang. När du betalat detta abonnemang har du rätt till såväl att använda programmet under ett år som till support, per telefon, mejl eller fax. Denna metod att använda program kallas **"Leaseware"**, vilket innebär att du hyr användarrätten för programmen år för år.

- Alla användare behöver support för att bli nöjda användare. Det finns alltid behov att få hjälp. Då ska man kunna ringa efter hjälp utan att det kostar extra. Detta gäller i hög grad för DPR-programmen som innehåller många finesser som man kan behöva få lite hjälp för att rätt kunna utnyttja, även om all information står i manualen
-
- En programleverantör som enbart registrerar en användare en gång, tar betalt då och sedan inte ger användare rätt till support utav särskilt avtal måste ha ett särskilt supportregister för att kontrollera om en användare som vill ha telefonsupport har gällande avtal. Detta är en onödigt administrativ kostnad. Det blir lätt diskussioner med användare om ett supportärende ska kost eller inte.
-
- Att ett program "kompiskopieras" är ingen sällsynt händelse. En programleverantör som säljer sitt program utan tidsgräns måste mycket mer betalt av de som köper ett program lagligt för att kompensera för bortfallna intäkter för de som använder programmet illegalt. Microsoft är ett exempel på detta. Genom att tillämpa en år för år gällande användarrätt av programmen kan man hålla lägre kostnader, eftersom det då inte uppstår bortfallna intäkter för support.
-
- En programleverantör som vill förbättra sina program har i sina användare den bästa hjälpen. Man ska se till att locka användarna att ha kontakt direkt med sig. Man ska inte sälja ut supporten till utomstående företag, för då går man miste om den oombärliga direktkontakten med användarna.
-
- En användare kan få ändrade förhållanden, t ex kan företaget ändra inriktning, bli uppköpt eller byta ägare. Då är det oekonomisk att ha i en engångssumma köpt in ett program som man inte fortsättningsvis behöver. Det vore i sådana fall bättre om man betalar för varje år man använder programmen.

Följande priser gäller 2018 11 29

"Byråpaketet" för redovisningsbyråer (över 10 klienter)

Program som ingår är:

Klientbokföring,

Årsredovisning: såväl enligt K2 som enligt den gamla mallen (årsredovisningslagen),

Årsbokslut för handelsbolag, föreningar och enskild firma,

Bokslutsbilagor,

Fakturering,

Inkassoprogram,

Hysesredovisning,

Tidredovisning,

Leverantörsreskontra,

Löner,

Anläggningsregister,

Dokument och bolagsbildning,

Körjournal, räkneprogram m m .

Pris per år för detta paket är 8 500:- kronor för en användande person. För tillkommande användare 30% tillägg

Bokföring för övriga företag:

1695:- 1200:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Årsredovisning, Anläggningsregister, Tidredovisning, Fakturering, Leverantör, Lön:

För dessa gäller samma standardpris 1990:- kr per år

Deklaration / skatteprogram:

2900 kr för byråversion samt 700 kr för privatversion.

Dokument inkl. REKO-dokument

1900 kr per år.

Kalkyl av 3:12-reglerna

1295:- 895:- vid förlängning av serviceabonnemang efter 1 år

Kontantfaktura:

1500:- 1200:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Fakturering:

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Löner ett företag:

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Löner redovisningsbyrå obegränsat antal företag:

3990:- 2900:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Inkasso med klientinkasso

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

Övriga program:

Kontakta för offert.